

Presse-Information

Kompetenz-Update für hagebau-Dachspezialisten im Wachstumsmarkt Photovoltaik

Soltau/Göttingen, 16. Juni 2023. Wie Dachspezialisten im Baustofffachhandel den aktuellen Trend zur Photovoltaik aktiv für sich nutzen können, erfuhren die Mitglieder des hagebau Spezialisierungssystems DACH + FASSADE FACHHANDEL bei der Schulung „Kompetenz-Update Dach und Fassade“. Rund 130 Verkäufer von 116 Standorten aus ganz Deutschland waren im Mai für zwei Tage nach Göttingen gekommen, um ihr Wissen im Bereich PV-Anlagen auf den neuesten Stand zu bringen.

„Der Trend zur Photovoltaik ist zurzeit das beherrschende Thema in der Dachbaubranche und bietet viele Chancen“, betonte Detlef Schreiber, Leiter des hagebau Spezialisierungssystems DACH + FASSADE FACHHANDEL, zum Auftakt der Veranstaltung.

Das Kompetenz-Update Dach und Fassade bot den Innen- und Außendienstmitarbeitern der hagebau-Gesellschafterhäuser ein abwechslungsreiches Programm mit insgesamt 14 Workshops. Dabei griffen Top-Referenten aus der Industrie verschiedene fachliche Aspekte des Themas Photovoltaik auf. Die Vertragspartner des DACH + FASSADE FACHHANDELS stellten innovative Produkt- und Systemlösungen vor und gaben den Teilnehmern wertvolle Impulse für ihre Arbeit.

Praxisnahe Informationen

Auch die Potenziale der Photovoltaik im Handwerk wurden beleuchtet. Christian Anders, Bereichsleiter Technik des Zentralverbandes des Deutschen Dachdeckerhandwerks (ZVDH), informierte über neue Fachregeln, insbesondere die anstehenden Änderungen für Ziegeleindeckungen und das neue Merkblatt zu solaren Systemen. Interessante Einblicke in die Handwerkerpraxis erhielten die

Handelsmitarbeiter durch das Interview „Direkt vom Bau“, das Detlef Schreiber mit Verarbeitern führte. Dabei verrieten das Unternehmerpaar Natalia und Matthias Alms von ISOHAUS-Bedachungen aus Hamburg sowie Dachdeckermeister André Horsthemke aus Versmold, wie sich durch Photovoltaik zusätzliche Erträge generieren und erfolgreich Neukunden akquirieren lassen.

Interessante Einblicke

Ein besonderes Highlight bildete der Vortrag von Martin Schäfer, Dozent am Campus for Sales der WHU – Otto Beisheim School of Management. Der Ex-Geschäftsführer Vertrieb Deutschland der Würth-Gruppe, der sich vom einfachen Außendienstmitarbeiter in diese Führungsposition hochgearbeitet hatte, gestattete den Zuhörern einen exklusiven Blick hinter die Kulissen des stark auf Vertrieb ausgerichteten Unternehmens. Fesselnd und authentisch plauderte er aus dem Nähkästchen seiner 20-jährigen Erfahrung in der Befestigungstechnik-Branche.

Am Ende zeigten sich die Teilnehmer begeistert von der Veranstaltung im kurzweiligen Workshop-Format, das auch Diskussionen im kleinen Kreis erlaubte. „Ich habe sehr gute und wichtige Infos mitgenommen“, war nur einer der vielen positiven Kommentare.

2.708 Zeichen



Rund 130 Verkäufer von 116 Standorten aus ganz Deutschland brachten beim „Kompetenz-Update Dach und Fassade“ des hagebau Spezialisierungssystems DACH + FASSADE FACHHANDEL ihr Wissen im Bereich Photovoltaik-Anlagen auf den neuesten Stand.



Ein besonderes Highlight beim Kompetenz-Update des hagebau DACH+FASSADE FACHHANDELS war der Vortrag von Martin Schäfer, Dozent am Campus for Sales der WHU – Otto Beisheim School of Management und Ex-Geschäftsführer Vertrieb Deutschland der Würth-Gruppe.



Beim Kompetenz-Update des hagebau DACH+FASSADE FACHHANDELS griffen Top-Referenten aus Handel und Industrie in 14 Workshops verschiedene fachliche Aspekte des Themas Photovoltaik auf und stellten neue Produkte vor.

Fotos: hagebau (Abdruck honorarfrei)



Über hagebau

Die Handelsgesellschaft für Baustoffe (hagebau) ist eine der marktführenden Kooperationen im Baustoff-, Holz- und Fliesenhandel sowie in der Do-it-yourself-Branche. Rund 350 Gesellschafter aus sechs europäischen Ländern betreiben zusammen 1.500 Betriebsstätten für den Fachhandel (hagebau profi), den Einzelhandel (hagebaumarkt, hagebau kompakt) und sind darüber hinaus mit hagebau.de und hagebau.at im Online-Handel aktiv.

1964 wurde die hagebau Handelsgesellschaft für Baustoffe & Co. KG als Einkaufsgemeinschaft gegründet. Sie bietet ihren Gesellschaftern ein umfangreiches Dienstleistungsportfolio, zum Beispiel als einzige Kooperation innerhalb der Branche Logistik-Lösungen aus einer Hand. Hinzu kommen unter anderem Sortimentsentwicklung, Standortplanung, Lagerhaltung, Warenwirtschaft und betriebswirtschaftliche Beratung. Zentral gesteuerte Vertriebs-/ Marketingmaßnahmen, internationale Einkaufsaktionen, IT- und Versicherungsdienstleistungen sowie ein eigens zugeschnittenes Schulungsangebot runden das Angebot ab.

Für die hagebau Unternehmensgruppe sind am Hauptsitz Soltau, Brunn am Gebirge (Österreich), Hamburg sowie an sechs Logistikstandorten rund 1.400 Mitarbeiter tätig. Im Jahr 2022 hat die hagebau-Familie einen Umsatz von etwa 7,7 Milliarden Euro erzielt.

Pressekontakt:

Carsten Lucassen
Bereichsleiter
Unternehmenskommunikation

Jan Lohmann
Pressesprecher hagebau

hagebau
Handelsgesellschaft für Baustoffe mbH & Co. KG

hagebau
Handelsgesellschaft für Baustoffe mbH & Co. KG

Celler Straße 47, 29614 Soltau
Telefon: +49 5191 802-9090
Mobil: +49 175 653 2751
E-Mail: carsten.lucassen@hagebau.com
Internet: www.hagebau.com

Celler Straße 47, 29614 Soltau
Telefon: +49 5191 802-3949
Mobil: +49 160 528 46 02
E-Mail: jan.lohmann@hagebau.com
Internet: www.hagebau.com