Presse-Information

# 155 Schulungen für Weiterbildung nach Maß

**Soltau, 22. August 2014. Das neue hagebau und ZEUS Schulungsprogramm 2014/2015 ist am 20. August für Deutschland und Österreich erschienen. Die Seminare sind passgenau für sämtliche Bereiche des unternehmerischen Handelns im Fach- und Einzelhandel konzipiert.**

Unter dem Motto „Beste Karten für Ihre Weiterentwicklung“ bildet das neue Schulungsprogramm auf 210 Seiten rund 155 relevante Themen ab. „Wir stellen unser Angebot jährlich auf den Prüfstand und passen es auf aktuelle gesellschaftliche und unternehmerische Entwicklungen an“, erläutert Johannes Fendt, hagebau Bereichsleiter Personal/Strategie, die Neuerscheinung. So sind in dieser Saison zahlreiche Themen neu hinzugekommen, darunter zum Beispiel die Schulung „Erfolgreich führen in Veränderungsprozessen“.

In dem Seminar „Kundengeneration 50plus“ lernen Mitarbeiter des hagebau Einzel- und Fachhandels mit Kundenkontakt, die Belange der Generation 50plus zu erkennen und zielgruppengerechte Verkaufsgespräche zu führen.

**Digitale Verkaufsunterstützung**

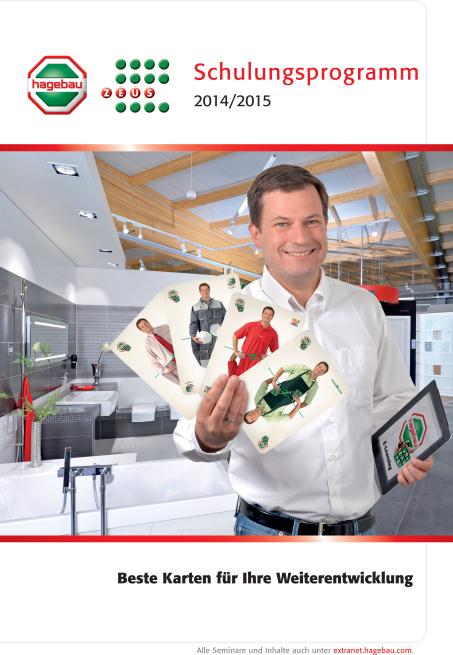
Das Seminar „Verkaufen mit dem iPad“ ist im Hinblick auf den Cross Channel-Vertrieb konzipiert, der das Stationär- mit dem Online- und dem Kataloggeschäft sinnvoll verzahnt. Inhalte des Seminars sind beispielsweise die Funktionen sowie Tipps für die optimale Gesprächsführung unter Zuhilfenahme eines iPads. „Die erlernte Theorie wird dann in Verkaufsgesprächs-Simulationen sofort auch praktisch trainiert“, hebt Christian Lübbert, Abteilungsleiter hagebau Personalentwicklung, hervor.

Das ganztägige Seminar „Sensitives Verkaufen“ zielt auf die erfolgreiche Kundenberatung ab. Hier wird Verkäufern gezeigt, wie sie die Bedürfnisse, Motive und Gedankenmuster ihrer Kunden erkennen und die Gesprächsführung darauf ausrichten. Denn: rund 70 Prozent aller Kaufentscheidungen laufen nicht rein rational, sondern eher unbewusst ab.

Exklusiv für Österreich werden sechs neue Themen angeboten, beispielsweise das Verkaufstraining „Abschlusspower“ und eine Schulung zum Erwerb des Pflanzenschutzscheins.

2.005 Zeichen

Bildunterschrift:



Das neue Schulungsprogramm „Beste Karten für Ihre Weiterentwicklung“ für die Saison 2014/2015 ist in Umfang und Qualität einzigartig in der Branche.

## Foto: hagebau, Soltau

(Abdruck honorarfrei)

Dr. Ralph Esper

Bereichsleitung Unternehmenskommunikation

hagebau Handelsgesellschaft für Baustoffe mbH & Co. KG

Celler Straße 47

29614 Soltau

Telefon: +49 5191 802-766

Telefax: +49 5191 98664-766

E-Mail: ralph.esper@hagebau.com

Internet: www.hagebau.com